

Für unseren Mandanten, die ValueClick Deutschland GmbH, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen vertriebsstarken

Sales Manager Commission Junction + ValueClick Media (m/w) (München)

Unser Mandant, die ValueClick Deutschland GmbH, ist eine 100%ige Tochter der ValueClick Inc, einem der weltweit führenden Anbieter performance-orientierter Online Marketing-Lösungen. ValueClick fasst erfolgreiche Marken, wie ValueClick Media, Commission Junction, Mediaplex, PriceRunner und Search123 unter einem Dach zusammen und deckt somit die gesamte Bandbreite digitaler Marketing-Lösungen ab.

Hierum geht es:

- Aktiver Verkauf der Commission Junction und ValueClick Media Produkte und Dienstleistungen
- Selbstständige Analyse und Identifikation von Businesspotentialen
- Akquise von Neukunden für unseren Mandanten
- Strategische Ausrichtung und Planung der Verkaufsaktivitäten
- Betreuung von Bestandskunden (Agenturen und Direktkunden)
- Erstellung von Präsentationen
- Betreuung des gesamten Vertriebsprozesses von der aktiven Kundenansprache bis zum Vertragsschluss und Ergebnisbesprechung
- Repräsentation auf Messen und Veranstaltungen
- Marktbeobachtung und Analyse
- Weiterentwicklung und Steuerung der strategischen Kundenbindung

Das bringen Sie mit:

- Ausgeprägte Kundenorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Erfahrungen im Online-Sales
- Kontakte in der Online-Marketing-Branche von Vorteil
- Kreativität und fundiertes Online-Marketing-Know-How
- Gute Fremdsprachenkenntnisse (Englisch)
- Analytische Fähigkeiten und Zahlenverständnis
- Technisches Grundverständnis von Web-Technologien
- Sicherer Umgang mit den gängigen Office Programmen
- Teamgeist, der Wille zum Erfolg sowie ein sicheres Auftreten

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann überzeugen Sie uns mit Ihrem aussagekräftigen, individuellen und informativen Anschreiben. Lassen Sie uns Ihre Gründe und Motivation wissen, weshalb Sie sich für die Tätigkeit als Sales Manager Commission Junction + ValueClick Media (m/w) bewerben. Wir bitten Sie Ihre Unterlagen per E-Mail mit Ihrem Lebenslauf und Zeugnissen (max. 2 MB) an folgende Adresse zu schicken: paulina.braun@revenue-maker.de

Die vertrauliche Behandlung Ihrer Unterlagen und die Berücksichtigung von Sperrvermerken sichern wir Ihnen uneingeschränkt zu.

Revenue Maker GmbH
Frau Paulina Braun
Enzianstraße 4
82319 Starnberg
Tel.-Nr.: 0 81 51 - 971 30 42
paulina.braun@revenue-maker.de
www.revenue-maker.de