

Für unseren Mandanten, ein führender Reiseveranstalter in Deutschland, suchen wir einen erfahrenen

## **Group Destination Director (Orient) (m/w)** **(Sitz München)**

Unser Mandant ist ein führender Reiseveranstalter für Pauschal- und Bausteinreisen mit integriertem Mietwagenbroker und Reishoppingsender. Ihre Aufgabe als Group Destination Director mit Sitz in München wird es sein, die gesamte Produkt- und Einkaufsstrategie über alle Marken hinweg maßgeblich zu entwickeln, zu führen und zu steuern.

Hierum geht es konkret:

- strategischer Einkauf und Planung des Bereichs Orient (Vereinigte Arabische Emirate, Syrien, Libanon, Jordanien, Oman)
- Verhandlung und Abschluss von Verträgen mit in- und ausländischen Leistungsträgern über sämtliche Reiseleistungen im Rahmen der betrieblichen Abzeichnungsrichtlinien
- langfristige Zielgebiets- und Produktweiterentwicklung
- Koordination und Steuerung des Einkaufs / Verkaufs in Abstimmung mit den (Senior)Product Managern der einzelnen Marken
- Kontrolle und Qualitätssicherung aller produktbezogenen Leistungen
- fachliche Führungsverantwortung der (Senior) Product Manager in den einzelnen Marken
- Planung des Budgets sowie Ertrags- und Umsatzverantwortung
- Kontrolle und Auslastung aller finanzieller Verpflichtungen (z.B. Garantien, Vorauszahlungen etc.)
- Kontrolle der Planzahlen und Margen sowie Einleitung von Gegenmaßnahmen bei Abweichungen
- permanente Konkurrenz-, Markt- und Produktanalyse
- Erstellung und Umsetzung von Marketing- und Verkaufsstrategien in Zusammenarbeit mit der Abteilung Marketing sowie Leistungsträgern und Fremdenverkehrsbüros
- Produkt- und Zielgebietsschulungen für interne Fachbereiche

Das bringen Sie mit:

- abgeschlossene touristische Ausbildung und / oder Studium der Tourismuswirtschaft,
- Schwerpunkt: Reiseveranstaltung
- Beherrschung der MS Office Produkte sowie gute EDV- und Reservierungssystemkenntnisse
- Kenntnisse des deutschen Reiserechts und der Preisauszeichnungsverordnung
- Gespür für Markttendenzen, Produkte und deren Absatzmöglichkeiten
- ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen bei den Leistungsträgern
- sicheres Zahlenverständnis sowie ausgeprägtes analytisches Denkvermögen
- Kostenbewusstsein; selbständige, ziel- und margenorientierte Arbeitsweise
- hohe Bereitschaft zur intensiven Reisetätigkeit
- hohe Belastbarkeit sowie viel Engagement und Flexibilität
- souveränes Auftreten und soziale Kompetenz
- Team- und Kommunikationsfähigkeit

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann überzeugen Sie uns mit Ihrem aussagekräftigen, individuellen und informativen Anschreiben. Lassen Sie uns Ihre Gründe und Motivation wissen, weshalb Sie sich für die Tätigkeit als **Bereichsleiter Orient** für München bewerben. Wir bitten Sie Ihre Unterlagen per E-Mail mit Ihrem Lebenslauf und Zeugnissen (max. 2 MB) an folgende Adresse zu schicken:

[robert.mehlan@revenue-maker.de](mailto:robert.mehlan@revenue-maker.de)

Die vertrauliche Behandlung Ihrer Unterlagen und die Berücksichtigung von Sperrvermerken sichern wir Ihnen uneingeschränkt zu.

Revenue Maker GmbH  
Frau Robert Mehlan  
Enzianstraße 4  
82319 Starnberg  
Tel.-Nr.: 0 81 51 - 971 30 43  
[robert.mehlan@revenue-maker.de](mailto:robert.mehlan@revenue-maker.de)

  
**REVENUE MAKER**  
sales on demand